

制胜攻略

1. 政府措施方面

首先，要想有资格颁布政府措施，上年利润必须排名前 30%，而且同一小组需隔 2 年才有资格再颁布政策。其中政府的得分目标为 CPI:5%、GDP: 5%、失业率: 8%、个人增长: 7%。当政府的目的有两个，第一个是使宏观数据达标，得到宏观指标得分，第二就是可以颁布对自己有利的政策。

其次，足够的土地供给会刺激公司开设新的生产线。家电汽车行业增加生产线后，会导致订单的需求增多。而对于钢铁行业，当钢铁企业多开设生产线的时候，钢铁企业对铁精粉的需求就会增多，供大于求时就会造成铁精粉竞标价格的提高。

开设新的生产线意味着公司必定需要更多资金，而贷款利率足够高的厂商，在商业贷款竞标时才能优先获得商业贷款，而大量的贷款可能会导致公司开设新的生产线，从而间接影响报价。如果有公司突然进行大额商贷，此次需要提防，该公司有可能要竞标土地，此时你如果要竞标到你想要的土地，这时候你就要提高自己的竞标价格。而且如果有钢铁同行突然进行大额商贷，这时候该同行有可能要扩线或者囤积铁精粉，这时候你的铁精粉竞标价格就要提高。

新增货币供给量，有些年份可贷资产不多，这时候如果你缺少资金的话，你可用发行货币来增加政府的可贷款资金总量。

在税收方面，税收过高，会导致多数公司需要花更多钱去缴税，会直接影响到多数公司的利润，大大减少了公司开设新线的欲望，同时也会影响订单的总量。在高补贴放出的情况下，一般会刺激到公司增加订单量。

补贴和政府采购：都会增加市场的需求，都会使汽车跟家电的总需求变多，从而影响原材料钢铁的需求。

2. 经济预测方面

各要素含义解释：

① CPI 涨幅：总 CPI 涨幅=汽车行业 CPI 涨幅*汽车厂商所占权重+家电行业 CPI 涨幅*家电厂商所占权重（一般家电汽车的比例为 2: 1）。如果家电 4 家，

汽车 2 家，则家电权重是 2/3，汽车权重是 1/3，CPI 涨幅：总 CPI 涨幅=汽车行业 CPI 涨幅*汽车厂商所占权重 1/3+家电 CPI 涨幅 2/3。

② GDP 涨幅:实际 GDP 涨幅=(本年实际 GDP/上一年实际 GDP)-1。(进口钢铁计入 GDP，因为此处 GDP 是按生产法来算的,具体参考系统中年终事宜里面的生产法表格计算)。

③ 失业率：(二次待就业人数+摩擦性失业人数)/劳动力总供给人数。

④ 个人总收入增长率：个人总收入增长率=(本年个人总收入/上一年个人总收入)-1。个人总收入由人员工资(工资+加班费)、土地租金、广告费、技改投入、管理费用(固定管理费用+仓储费用)、利息(包括商业贷款利息，组间贷款利息以及高利贷)所构成(可参考系统中年终事宜里面的收入法表格计算)。

技巧：经济预测的值与实际值相差±2%均可以得到宏观指标分分，在预测的时候不仅要结合当年的政府政策进行预测，还要结合上一年的各公司运营状况进行分析。

3. 订单竞标

要想做好订单竞标，一定要进行订单模拟!在订单竞标里找到订单模拟选项，点击进入，输入你想填的价格和广告费进行订单模拟，以及你预估其他各家厂商的报价与广告费，会模拟得出相对应的订单量。(模拟出来的订单量仅供参考)

这个步骤不简单，需要考虑的东西有很多，比如政府颁布的政策通常会影响我们进行订单竞标。比如：今年土地很多，会不会有人想多开生产线，从而选择多抢订单；今年高税率，会打击厂商生产积极性，减少生产，就要考虑竞争对手会不会降低生产；还有对手如何出价等一系列问题。里面有潜在的改变因素很多，要充分衡量各种因素，那么该怎么衡量呢？

① 仔细分析对手出价和广告费的策略，在订单竞标模拟中假设出对手的价格和广告进行订单模拟，找出自己最合适的价格和广告，然后提交订单竞标。

② 订单竞标时，防止订单超过自己的最大产能，要结合政府政策以及同行是否有增加或者减少生产线，从而更好的模拟对手的出价。在模拟完成后，尽可能的给自己留±100 到±200 单的订单量误差来防止自己爆单。

4. 劳动力竞标

首先是劳动力数量。

①劳动供给，公司实际工资低于5万，工人将罢工。

②并不是工资高者优先挑选工人。

③公司之间禁止劳动力转让与租借，劳动力一旦竞标成功无论是否使用都需要支付一年的工资，每年需要重新竞标劳动力。

综上所述，可得出劳动力数量由CPI、工资（自己公司本年出的工资）、实际平均工资、本年总需求所影响。所以要想获得想要的劳动力数量，就得把以上几点预估准确。

其次是劳动力工资。

在实际运用中大家可以简单的估算一下大概今年所需的工资。步骤如下所示：

① 比较今年家电汽车总订单量和去年总订单量的变化情况，钢铁厂商比较今年和去年铁精粉的是怎样的变化。如果增多，今年的工资就应该向上提高，反之则降。

② 观察上年的CPI涨幅。如果上一年CPI涨幅过大（通货膨胀），就应增加工资，反之则降。

③ 观察上一年的各公司劳动力出价的情况和其今年的订单量以及失业率，从而继续推测其下一他们可能的出价情况。大多数情况下，每一年的平均工资会相应的上涨。

综合前三点，对最终的劳动力工资做出最终的判断。

最后在生产交付环节，可以多次小批量生产交货，这样就可立即到账销售收入，然后再买原料循环生产，少量资金就能玩转，但是每次小批量生产的总量不能超过生产线的最大产能。

5. 附录：决赛的每一年决策历史和得分明细

① 得分明细

教学评分 (各年累计评分)																	
权重设置	排名	公司名字														得分	组长姓名
	★	家电2														100	林卓延
小组排名	☆	汽车2														87.47	徐正康
	★	家电5														81.99	孙静秋
团队评分	4	汽车3														76.96	陈周培
	5	钢铁3														76.85	胡睿月
学生排名	6	家电6														67.38	钟泳仪
	7	家电1														62.9	戴力晴
学生考勤	8	家电3														62.78	丁柳熙
	9	钢铁2														62.33	华绮雯
	10	钢铁1														58	马雨唐

得分查看 (各年累计评分)																
		年份: 7														
小组排名	公司名字	汽车1	汽车2	汽车3	汽车4	家电1	家电2	家电3	家电4	家电5	家电6	家电7	家电8	钢铁1	钢铁2	钢铁3
团队评分	第2年 宏观经济目标实现/预测得分	5	15	5	5	10	10	10	0	5	5	5	10	10	15	15
	第3年 宏观经济目标实现/预测得分	10	10	10	10	10	20	10	5	5	15	10	10	20	15	10
	第4年 宏观经济目标实现/预测得分	15	15	10	15	10	10	10	5	10	10	20	10	10	20	10
	第5年 宏观经济目标实现/预测得分	10	15	15	10	20	15	20	10	15	15	10	15	5	10	15
学生排名	第6年 宏观经济目标实现/预测得分	10	10	10	10	10	15	10	5	20	10	15	15	15	15	15
	第7年 宏观经济目标实现/预测得分	5	10	5	10	0	15	0	0	10	10	5	5	5	5	10
学生考勤	累计抢答得分 (10%)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	实验报告总分 (百分制)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	团队成绩构成	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	宏观经济目标 (20%) 得分	9.17	12.5	9.17	10	10	14.17	10	4.17	10.83	10.83	10.83	10.83	10.83	13.33	12.5
	所有者权益	21275	40195	37475	20060	27735	46093	27660	23925	38690	29574	18220	11210	23718	23540	33566
	权益排名得分 (40%)	18.46	34.88	32.52	17.41	24.07	40	24	20.76	33.58	25.66	15.81	9.73	20.58	20.43	29.13
	团队各项得分之和	27.63	47.38	41.69	27.41	34.07	54.17	34	24.93	44.41	36.5	26.64	20.56	31.42	33.76	41.63
小组总评分	51.01	87.47	76.96	50.6	62.9	100	62.78	46.02	81.99	67.38	49.19	37.96	58	62.33	76.85	
托管比例	0/36	0/36	0/36	0/36	0/36	0/36	0/36	0/36	0/36	0/36	0/36	1/36	0/36	0/30	0/30	0/30

② 决赛的每一年决策历史

决策年份	决策内容
2	支付到期贷款 4000 万元。
2	收到到期应收款 5000 万元。
2	收到上一年进口预定钢材 1 万吨。
2	经济预测已提交。CPI 涨幅 0.8%，GDP 涨幅 22.5%，失业率 2%，个人总收入增长率 26%。
2	挂牌：买入 0.5 万吨钢材，单价为 6400 万元/万吨。全款方式支付。
2	经济预测已结束。
2	订单竞标已提交。报价 1.5 万元/(辆·台)，广告费 2300 万元。支付 2300 万元。

2	已撤回买入 0.5 万吨钢材的现货挂牌。
2	挂牌：买入 0.5 万吨钢材，单价为 6500 万元/万吨。全款方式支付。
2	已从【钢铁 3】买入 0.1 万吨钢材现货，单价 6500 万元/万吨，全额付款方式，已付款 650 万元。
2	已从【钢铁 3】买入 0.3 万吨钢材现货，单价 6500 万元/万吨，全额付款方式，已付款 1950 万元。
2	订单竞标已结束。获得订单 20000(辆·台)。
2	已从【钢铁 3】买入 0.1 万吨钢材现货，单价 6500 万元/万吨，全额付款方式，已付款 650 万元。
2	挂牌：买入 0.5 万吨钢材，单价为 6600 万元/万吨。全款方式支付。
2	已从【钢铁 4】买入 0.2 万吨钢材现货，单价 6550 万元/万吨，全额付款方式，已付款 1310 万元。
2	已从【钢铁 3】买入 0.3 万吨钢材现货，单价 6550 万元/万吨，全额付款方式，已付款 1965 万元。
2	商业贷款竞标已提交。贷款金额 10000 万元，利率 6%。
2	商业贷款竞标已修改。贷款金额 14000 万元，利率 6%。
2	商业贷款竞标已结束。获得贷款 14000 万元，利率 6%，3 年期，已支付首期利息 840 万元。
2	土地竞标已提交。需求量 100 亩，报价 1300 万元/亩。支付 1300 万元。
2	挂牌：贷出组间贷款 10000 万元，利率 6%。
2	土地竞标已结束。获得土地 100 亩。
2	劳动力竞标已提交。需求量 440 人，工资 13 万元/年·人。支付 5720 万元。
2	挂牌：买入 0.2 万吨钢材，单价为 6600 万元/万吨。全款方式支付。
2	已从【钢铁 3】买入 0.1 万吨钢材现货，单价 6450 万元/万吨，全额付款方式，已付款 645 万元。
2	已从【钢铁 3】买入 0.1 万吨钢材现货，单价 6500 万元/万吨，全额付款方式，已付款 650 万元。
2	劳动力竞标已结束。获得劳动力 440 人。
2	生产线【001】生产，投入 200 人，0.9 万吨原料，2%加班费，支付加班费 52 万元，生产 9000 台家电。
2	订单交货 9000(辆·台)，获得现金 13500 万元。
2	新建生产线【002】，支付现金 10000 万元。
2	生产线【002】技改，支付现金 1500 万元。
2	生产线【002】生产，投入 240 人，1.3 万吨原料，2%加班费，支付加班费 63 万元，生产 13000 台家电。
2	订单交货 11000(辆·台)，获得现金 16500 万元。
2	挂牌：卖出 2000 台家电，单价为 1.5 万元/台。全款方式支付。
2	挂牌：买入预定 2 万吨钢材，单价为 6700 万元，预付比例为 100%。
2	已向【钢铁 1】预定钢材买入 1 万吨钢材，单价 6650 万元/万吨，预付比例 100%，已支付预付款 6650 万元，交付后支付尾款 0 万元。
2	已向【钢铁 3】预定钢材买入 1 万吨钢材，单价 6700 万元/万吨，预付比例 100%，已支付预付款 6700 万元，交付后支付尾款 0 万元。
2	本年生产线折旧费总计 1000 万元。
2	收到政府补贴 1282 万元。
2	支付管理费 1500 万元、仓储费 91 万元、土地租赁费 1000 万元、商业贷款利息 720 万元。
3	已支付上一年增值税、所得税共计 1620 万元。
3	国内预定钢材到货 2 万吨,支付剩余货款 0 万元
3	支付到期商业贷款 6000 万元
3	经济预测已提交。CPI 涨幅 1%，GDP 涨幅 4%，失业率 2%，个人总收入增长率 3.6%。
3	经济预测已结束。
3	订单竞标已提交。报价 1.5 万元/(辆·台)，广告费 3600 万元。支付 3600 万元。

3	订单竞标已结束。获得订单 29000(辆·台)。
3	订单交货 2000(辆.台)，获得现金 3000 万元。
3	挂牌：贷入组间贷款 3000 万元，利率 8%。
3	已从【家电 3】贷入组间贷款 500 万元，利率 8%，扣除利息 40 万元。
3	#已放弃商业贷款竞标。
3	商业贷款竞标已结束。
3	挂牌：卖出 0.2 万吨钢材，单价为 6500 万元/万吨。全款方式支付。
3	已卖出 0.1 万吨钢材现货给【汽车 3】，单价 6550 万元/万吨，全额付款方式，已收款 655 万元。
3	已卖出 0.1 万吨钢材现货给【汽车 4】，单价 6550 万元/万吨，全额付款方式，已收款 655 万元。
3	已从【汽车 3】贷入组间贷款 2000 万元，利率 8%，扣除利息 160 万元。
3	已从【家电 6】贷入组间贷款 500 万元，利率 8%，扣除利息 40 万元。
3	已放弃土地竞标。
3	土地竞标已结束。
3	劳动力竞标已提交。需求量 630 人，工资 14 万元/年·人。支付 8820 万元。
3	挂牌：买入 0.2 万吨钢材，单价为 6600 万元/万吨。全款方式支付。
3	挂牌：买入 0.2 万吨钢材，单价为 6600 万元/万吨。全款方式支付。
3	挂牌：买入 0.2 万吨钢材，单价为 6600 万元/万吨。全款方式支付。
3	已撤回买入 0.2 万吨钢材的现货挂牌。
3	已撤回买入 0.2 万吨钢材的现货挂牌。
3	挂牌：买入 0.1 万吨钢材，单价为 6600 万元/万吨。全款方式支付。
3	挂牌：买入 0.1 万吨钢材，单价为 6600 万元/万吨。全款方式支付。
3	已从【钢铁 3】买入 0.1 万吨钢材现货，单价 6600 万元/万吨，全额付款方式，已付款 660 万元。
3	已从【家电 3】买入 0.1 万吨钢材现货，单价 6600 万元/万吨，全额付款方式，已付款 660 万元。
3	已从【钢铁 3】买入 0.1 万吨钢材现货，单价 6600 万元/万吨，全额付款方式，已付款 660 万元。
3	劳动力竞标已结束。获得劳动力 630 人。
3	生产线【001】生产，投入 320 人，1.2 万吨原料，5%加班费，支付加班费 224 万元，生产 12000 台家电。
3	订单交货 12000(辆.台)，获得现金 18000 万元。
3	已撤回买入 0.1 万吨钢材的现货挂牌。
3	挂牌：买入 0.6 万吨钢材，单价为 6700 万元/万吨。全款方式支付。
3	已撤回买入 0.6 万吨钢材的现货挂牌。
3	挂牌：买入 0.6 万吨钢材，单价为 6900 万元/万吨。全款方式支付。
3	已从【钢铁 4】买入 0.5 万吨钢材现货，单价 6800 万元/万吨，全额付款方式，已付款 3400 万元。
3	已从【钢铁 4】买入 0.1 万吨钢材现货，单价 6850 万元/万吨，全额付款方式，已付款 685 万元。
3	生产线【002】生产，投入 310 人，1.5 万吨原料，8%加班费，支付加班费 348 万元，生产 15000 台家电。
3	订单交货 15000(辆.台)，获得现金 22500 万元。
3	挂牌：买入预定 2 万吨钢材，单价为 6800 万元，预付比例为 100%。
3	已向【钢铁 4】预定钢材买入 0.1 万吨钢材，单价 6800 万元/万吨，预付比例 100%，已支付预付款 680 万元，交付后支付尾款 0 万元。
3	已向【钢铁 3】预定钢材买入 0.1 万吨钢材，单价 6800 万元/万吨，预付比例 100%，已支付预付款 680 万元，交付后支付尾款 0 万元。
3	已向【钢铁 3】预定钢材买入 0.3 万吨钢材，单价 6800 万元/万吨，预付比例 100%，已支付预付

	款 2040 万元，交付后支付尾款 0 万元。
3	已撤回预定买入 1.5 万吨钢材挂牌。
3	挂牌：买入预定 1.5 万吨钢材，单价为 6900 万元，预付比例为 100%。
3	已向【钢铁 3】预定钢材买入 0.5 万吨钢材，单价 6900 万元/万吨，预付比例 100%，已支付预付款 3450 万元，交付后支付尾款 0 万元。
3	已向【钢铁 3】预定钢材买入 0.2 万吨钢材，单价 6900 万元/万吨，预付比例 100%，已支付预付款 1380 万元，交付后支付尾款 0 万元。
3	已向【钢铁 1】预定钢材买入 0.8 万吨钢材，单价 6900 万元/万吨，预付比例 100%，已支付预付款 5520 万元，交付后支付尾款 0 万元。
3	本年生产线折旧费总计 1000 万元。
3	收到政府补贴 199 万元。
3	支付管理费 1500 万元、土地租赁费 2300 万元、商业贷款利息 1200 万元。
4	已支付上一年增值税、所得税共计 2601 万元。
4	国内预定钢材到货 2 万吨,支付剩余货款 0 万元
4	支付到期商业贷款 6000 万元
4	支付【家电 3】组间贷款到期还款金额 500 万元.
4	支付【汽车 3】组间贷款到期还款金额 2000 万元.
4	支付【家电 6】组间贷款到期还款金额 500 万元.
4	颁布措施已提交。
4	颁布措施已修改。
4	颁布措施已修改。
4	经济预测已结束。
4	挂牌：卖出 1 万吨钢材，单价为 6900 万元/万吨。全款方式支付。
4	订单竞标已提交。报价 1.56 万元/(辆·台)，广告费 3600 万元。支付 3600 万元。
4	挂牌：卖出 1 万吨钢材，单价为 6800 万元/万吨。全款方式支付。
4	已撤回卖出 1 万吨钢材的现货挂牌。
4	已撤回卖出 1 万吨钢材的现货挂牌。
4	订单竞标已结束。获得订单 34000(辆·台)。
4	生产线【001】已出售，折旧 2500 万元，获得现金 7500 万元。记营业外损失 1000 万元。
4	#已放弃商业贷款竞标。
4	商业贷款竞标已结束。
4	已放弃土地竞标。
4	土地竞标已结束。
4	劳动力竞标已提交。需求量 630 人，工资 15 万元/年·人。支付 9450 万元。
4	劳动力竞标已结束。获得劳动力 630 人。
4	生产线【002】生产，投入 300 人，1.3 万吨原料，0%加班费，生产 13000 台家电。
4	订单交货 13000(辆.台)，获得现金 20280 万元。
4	生产线【002】追加生产，追加投入 0 人，追加 38%加班费，0.3 万吨原料，支付加班费 1710 万元，生产 3000 辆家电。
4	订单交货 3000(辆.台)，获得现金 4680 万元。
4	新建生产线【003】，支付现金 10000 万元。
4	生产线【003】技改，支付现金 1500 万元。
4	挂牌：买入 1.4 万吨钢材，单价为 6900 万元/万吨。全款方式支付。

4	已从【钢铁2】买入0.7万吨钢材现货,单价6850万元/万吨,全额付款方式,已付款4795万元。
4	已从【钢铁2】买入0.5万吨钢材现货,单价6900万元/万吨,全额付款方式,已付款3450万元。
4	已撤回买入0.2万吨钢材的现货挂牌。
4	挂牌:买入0.2万吨钢材,单价为7200万元/万吨。全款方式支付。
4	已撤回买入0.2万吨钢材的现货挂牌。
4	挂牌:买入0.2万吨钢材,单价为7100万元/万吨。全款方式支付。
4	生产线【003】生产,投入330人,1.5万吨原料,0%加班费,生产15000台家电。
4	订单交货15000(辆.台),获得现金23400万元。
4	挂牌:买入预定2万吨钢材,单价为7000万元,预付比例为100%。
4	已撤回预定买入2万吨钢材挂牌。
4	挂牌:买入预定1万吨钢材,单价为7000万元,预付比例为100%。
4	已从【家电1】买入0.2万吨钢材现货,单价7050万元/万吨,全额付款方式,已付款1410万元。
4	已向【钢铁4】预定钢材买入1万吨钢材,单价7000万元/万吨,预付比例100%,已支付预付款7000万元,交付后支付尾款0万元。
4	生产线【003】追加生产,追加投入0人,追加31%加班费,0.3万吨原料,支付加班费1535万元,生产3000辆家电。
4	订单交货3000(辆.台),获得现金4680万元。
4	本年生产线折旧费总计1500万元。
4	收到政府补贴827万元。
4	支付管理费1500万元、土地租赁费2300万元、商业贷款利息840万元。
5	已支付上一年增值税、所得税共计2259万元。
5	国内预定钢材到货1万吨,支付剩余货款0万元
5	支付到期商业贷款14000万元
5	经济预测已提交。CPI涨幅2%,GDP涨幅6%,失业率2%,个人总收入增长率6%。
5	经济预测已结束。
5	订单竞标已提交。报价1.63万元/(辆·台),广告费2700万元。支付2700万元。
5	订单竞标已结束。获得订单34000(辆·台)。
5	生产线【002】已出售,折旧2000万元,获得现金8000万元。
5	商业贷款竞标已提交。贷款金额5000万元,利率5%。
5	商业贷款竞标已结束。获得贷款5000万元,利率5%,3年期,已支付首期利息250万元。
5	挂牌:买入0.2万吨钢材,单价为7100万元/万吨。全款方式支付。
5	已从【钢铁4】买入0.2万吨钢材现货,单价7050万元/万吨,全额付款方式,已付款1410万元。
5	挂牌:买入0.2万吨钢材,单价为7100万元/万吨。全款方式支付。
5	已从【钢铁4】买入0.1万吨钢材现货,单价7050万元/万吨,全额付款方式,已付款705万元。
5	已从【钢铁4】买入0.1万吨钢材现货,单价7100万元/万吨,全额付款方式,已付款710万元。
5	已放弃土地竞标。
5	土地竞标已结束。
5	劳动力竞标已提交。需求量610人,工资15万元/年·人。支付9150万元。
5	劳动力竞标已结束。获得劳动力610人。
5	生产线【003】生产,投入310人,1.4万吨原料,0%加班费,生产14000台家电。
5	订单交货14000(辆.台),获得现金22820万元。
5	挂牌:买入1万吨钢材,单价为7300万元/万吨。全款方式支付。
5	挂牌:买入0.5万吨钢材,单价为7300万元/万吨。全款方式支付。

5	已从【钢铁4】买入0.2万吨钢材现货，单价7250万元/万吨，全额付款方式，已付款1450万元。
5	已从【钢铁4】买入0.3万吨钢材现货，单价7300万元/万吨，全额付款方式，已付款2190万元。
5	已从【钢铁3】买入0.5万吨钢材现货，单价7300万元/万吨，全额付款方式，已付款3650万元。
5	已从【钢铁3】买入0.1万吨钢材现货，单价7300万元/万吨，全额付款方式，已付款730万元。
5	生产线【003】追加生产，追加投入0人，追加37%加班费，0.3万吨原料，支付加班费1721万元，生产3000辆家电。
5	订单交货3000(辆.台)，获得现金4890万元。
5	新建生产线【004】，支付现金10000万元。
5	生产线【004】技改，支付现金1500万元。
5	已撤回买入0.4万吨钢材的现货挂牌。
5	挂牌：买入0.9万吨钢材，单价为7800万元/万吨。全款方式支付。
5	已撤回买入0.9万吨钢材的现货挂牌。
5	挂牌：买入0.9万吨钢材，单价为7400万元/万吨。全款方式支付。
5	已从【钢铁4】买入0.2万吨钢材现货，单价7350万元/万吨，全额付款方式，已付款1470万元。
5	已从【钢铁4】买入0.3万吨钢材现货，单价7400万元/万吨，全额付款方式，已付款2220万元。
5	生产线【004】生产，投入200人，1.1万吨原料，0%加班费，生产11000台家电。
5	订单交货11000(辆.台)，获得现金17930万元。
5	已撤回买入0.4万吨钢材的现货挂牌。
5	挂牌：买入0.4万吨钢材，单价为7800万元/万吨。全款方式支付。
5	已从【钢铁4】买入0.1万吨钢材现货，单价7650万元/万吨，全额付款方式，已付款765万元。
5	已从【汽车4】买入0.1万吨钢材现货，单价7800万元/万吨，全额付款方式，已付款780万元。
5	进口钢材现货0.2万吨，支付现金1560万元。
5	生产线【004】追加生产，追加投入100人，追加29%加班费，0.6万吨原料，支付加班费1305万元，生产6000辆家电。
5	订单交货6000(辆.台)，获得现金9780万元。
5	挂牌：买入预定2万吨钢材，单价为7200万元，预付比例为100%。
5	已撤回预定买入2万吨钢材挂牌。
5	挂牌：买入预定2万吨钢材，单价为7300万元，预付比例为100%。
5	已向【钢铁3】预定钢材买入0.5万吨钢材，单价7300万元/万吨，预付比例100%，已支付预付款3650万元，交付后支付尾款0万元。
5	已撤回预定买入1.5万吨钢材挂牌。
5	挂牌：买入预定1.2万吨钢材，单价为7400万元，预付比例为100%。
5	已撤回预定买入1.2万吨钢材挂牌。
5	挂牌：买入预定0.9万吨钢材，单价为7400万元，预付比例为100%。
5	已向【钢铁4】预定钢材买入0.2万吨钢材，单价7400万元/万吨，预付比例100%，已支付预付款1480万元，交付后支付尾款0万元。
5	已向【钢铁3】预定钢材买入0.1万吨钢材，单价7400万元/万吨，预付比例100%，已支付预付款740万元，交付后支付尾款0万元。
5	已向【钢铁4】预定钢材买入0.5万吨钢材，单价7400万元/万吨，预付比例100%，已支付预付款3700万元，交付后支付尾款0万元。
5	进口钢材期货0.1万吨，支付预付款740万元。
5	本年生产线折旧费总计1500万元。
5	收到政府补贴259万元。

5	支付管理费 1500 万元、土地租赁费 2300 万元。
6	已支付上一年增值税、所得税共计 1752 万元。
6	进口预定钢材到货 0.1 万吨
6	国内预定钢材到货 1.3 万吨,支付剩余货款 0 万元
6	经济预测已提交。CPI 涨幅 2%，GDP 涨幅 6%，失业率 2%，个人总收入增长率 6%。
6	经济预测已结束。
6	订单竞标已提交。报价 1.74 万元/(辆·台)，广告费 3600 万元。支付 3600 万元。
6	订单竞标已修改。报价 1.74 万元/(辆·台)，广告费 3000 万元。退款 600 万元。
6	订单竞标已结束。获得订单 28000(辆·台)。
6	商业贷款竞标已提交。贷款金额 2500 万元，利率 8%。
6	商业贷款竞标已结束。获得贷款 2500 万元，利率 8%，3 年期，已支付首期利息 200 万元。
6	已放弃土地竞标。
6	土地竞标已结束。
6	劳动力竞标已提交。需求量 630 人，工资 16 万元/年·人。支付 10080 万元。
6	劳动力竞标已结束。获得劳动力 630 人。
6	生产线【003】生产，投入 310 人，1.4 万吨原料，4%加班费，支付加班费 199 万元，生产 14000 台家电。
6	订单交货 14000(辆.台)，获得现金 24360 万元。
6	挂牌：买入 1.4 万吨钢材，单价为 8000 万元/万吨。全款方式支付。
6	已从【钢铁 4】买入 0.1 万吨钢材现货，单价 8000 万元/万吨，全额付款方式，已付款 800 万元。
6	进口钢材现货 1.3 万吨，支付现金 10400 万元。
6	挂牌：买入 0.1 万吨钢材，单价为 8000 万元/万吨。全款方式支付。
6	生产线【004】生产，投入 320 人，1.4 万吨原料，0%加班费，生产 14000 台家电。
6	订单交货 14000(辆.台)，获得现金 24360 万元。
6	进口钢材现货 0.1 万吨，支付现金 800 万元。
6	生产线【004】追加生产，追加投入 0 人，追加 5%加班费，0.1 万吨原料，支付加班费 256 万元，生产 1000 辆家电。
6	挂牌：买入预定 2 万吨钢材，单价为 7600 万元，预付比例为 100%。
6	挂牌：买入预定 0.6 万吨钢材，单价为 7600 万元，预付比例为 100%。
6	进口钢材期货 2 万吨，支付预付款 15200 万元。
6	进口钢材期货 0.6 万吨，支付预付款 4560 万元。
6	本年生产线折旧费总计 1000 万元。
6	收到政府补贴 125 万元。
6	支付管理费 1500 万元、仓储费 53 万元、土地租赁费 2300 万元、商业贷款利息 250 万元。
7	已支付上一年增值税、所得税共计 3570 万元。
7	进口预定钢材到货 2.6 万吨
7	已放弃颁布措施。
7	经济预测已提交。CPI 涨幅 4%，GDP 涨幅-8%，失业率 2%，个人总收入增长率 0%。
7	经济预测已结束。
7	订单竞标已提交。报价 1.78 万元/(辆·台)，广告费 3000 万元。支付 3000 万元。
7	订单竞标已结束。获得订单 26000(辆·台)。
7	订单交货 1000(辆.台)，获得现金 1780 万元。
7	商业贷款竞标已提交。贷款金额 2000 万元，利率 8%。

7	商业贷款竞标已修改。贷款金额 2500 万元，利率 8%。
7	商业贷款竞标已结束。获得贷款 2500 万元，利率 8%，3 年期，已支付首期利息 200 万元。
7	挂牌：卖出 0.1 万吨钢材，单价为 8200 万元/万吨。全款方式支付。
7	已放弃土地竞标。
7	土地竞标已结束。
7	劳动力竞标已提交。需求量 550 人，工资 16 万元/年·人。支付 8800 万元。
7	劳动力竞标已结束。获得劳动力 550 人。
7	生产线【003】生产，投入 270 人，1.2 万吨原料，0%加班费，生产 12000 台家电。
7	生产线【004】生产，投入 280 人，1.3 万吨原料，1%加班费，支付加班费 45 万元，生产 13000 台家电。
7	订单交货 25000(辆.台)，获得现金 44500 万元。
7	生产线【003】已出售，折旧 2000 万元，获得现金 8000 万元。
7	生产线【004】已出售，折旧 1500 万元，获得现金 8500 万元。
7	挂牌：贷出组间贷款 50000 万元，利率 8%。
7	已贷出组间贷款给【家电 8】4000 万元，利率 8%，得到利息 320 万元。
7	已撤回卖出 0.1 万吨钢材的现货挂牌。
7	挂牌：买入 0.9 万吨钢材，单价为 8000 万元/万吨。全款方式支付。
7	已从【家电 5】买入 0.1 万吨钢材现货，单价 7950 万元/万吨，全额付款方式，已付款 795 万元。
7	已从【家电 5】买入 0.1 万吨钢材现货，单价 7950 万元/万吨，全额付款方式，已付款 795 万元。
7	已从【家电 5】买入 0.1 万吨钢材现货，单价 7950 万元/万吨，全额付款方式，已付款 795 万元。
7	已从【钢铁 2】买入 0.1 万吨钢材现货，单价 8000 万元/万吨，全额付款方式，已付款 800 万元。
7	已从【钢铁 2】买入 0.5 万吨钢材现货，单价 8000 万元/万吨，全额付款方式，已付款 4000 万元。
7	收到【家电 8】组间贷款到期还款金额 4000 万元。
7	土地【001】100 亩已退租。土地【002】100 亩已退租。
7	本年土地共计退租 200 亩，后续 2 年禁止参与土地竞标。
7	本年生产线折旧费总计 1000 万元。
7	收到政府补贴 396 万元。
7	支付管理费 1500 万元、仓储费 398 万元、土地租赁费 2300 万元、商业贷款利息 450 万元。